

万里茶道上的中小晋商家族管窥

——以寿阳胡氏为中心*

徐俊嵩 郝晓丽

【摘要】文章以新发现的山西省寿阳县西苛村胡氏宗族的碑刻和族谱资料为中心,结合胡氏族人的口述资料,对寿阳胡氏进行探析。研究发现,寿阳胡氏自明代开始经商,至清中叶达到鼎盛,其经营商品以茶叶、药材为主,兼及粮食、盐、布、皮毛的零售。胡氏的主营业务分为两个阶段:清乾隆至光绪年间的茶叶贸易、光绪至公私合营前的药材贸易。清乾隆中叶,胡氏开始经营茶叶贸易;光绪年间,胡氏的茶叶贸易逐渐衰败,药材开始取代茶叶成为其主营业务,直至公私合营。

【关键词】寿阳;胡氏;商业;茶叶;药材

山西商人的研究由来已久,相关论著更是汗牛充栋,其中尤以盐商、典商、茶商和票商最受关注。^①每当言及山西商人,人们最耳熟能详的莫过于晋中平、祁、太等地的票号商人。可以毫不夸张地说,山西票商俨然已是晋商的一方代表名片。同样,祁县渠氏和乔氏、榆次常氏、介休范氏等晋商大族似乎也因为声名远扬,从而理所当然地成为了晋商家族的代表。纵观当下的晋商家族研究,也确实集中于祁县渠氏和乔氏、榆次常氏、介休范氏这类晋商巨族,至于中小晋商家族的研究则相对薄弱许多。^②此种局面的造成不外乎两方面原因:一方

* 基金项目:本文系山西省高等学校人文社科重点研究基地项目“万里茶路与晋商文化产业研究”(项目号:2015321)阶段性成果。

① 晋商研究的成果不胜枚举,笔者无意一一胪列,详见刘建生等:《晋商研究述评》,《山西大学学报》2004年第5期;王璋:《近十年晋商研究综述》,《中国城市经济》2011年第15期;赵海涛等:《2003—2013年晋商研究综述》,《运城学院学报》2014年第3期。

② 涉及晋商大族的相关研究主要有李华:《清代山西平阳大商人亢百万》,《清史研究通讯》1984年4期;冀孔瑞:《介休侯百万和蔚字号》,田际康、刘存善编:《山西商人的生财之道》,北京:中国文史出版社,1986年;松浦章:《山西商人范毓馥家族的谱系和事迹》,中国谱牒研究会编:《谱牒学研究》第2辑,北京:文化艺术出版社,1991年;张正明:《从族谱看山西商人家族》,中国谱牒研究会编:《谱牒学研究》第3辑,北京:书目文献出版社,1992年;刘锦萍:《榆次常家与中俄茶叶之路的兴衰》,《晋阳学刊》2001年第6期;郭娟娟、张喜琴:《清代晋商家族代际流动分析——以山西榆次常氏为中心的考察》,《安徽史学》2014年第4期。中小晋商的研究成果主要有高春平:《论明清时期晋中的中小商人》,《晋阳学刊》2005年第2期;师冰洁:《从地方志看清清时期中小晋商的民间慈善活动》,《晋中学院学报》2007年第5期。这两篇文章虽然是对中小晋商的研究,但其立足点主要从地方志出发,并非严格意义上的晋商家族研究。

面,渠氏等晋商巨族更具影响力,可资利用的资料更多;另一方面,中小晋商家族虽数量众多,但典型性有限,且少有留存资料,客观上也增加了研究的难度。

然而,巨商大贾毕竟只是少数,中小商人无疑才是晋商群体中不可或缺的主体,加强对中小晋商的探讨与研究更能如实反映明清晋商主流群体的生存实况和发展脉络。有鉴于此,笔者依据新发现的寿阳县平舒乡西岢村南岭沟胡氏宗族的碑刻、族谱以及胡氏族人的口述资料,尝试探讨清代寿阳胡氏家族的发展脉络,以期对推动中小晋商家族、寿阳晋商的研究有所裨益。不当之处,敬请方家指正。

一

寿阳县位于山西省东部,太行山西麓,今属晋中市。明至清初,寿阳县一直隶属太原府,直到清雍正二年(1724)才改隶平定州。^①明万历以前,寿阳县经商之风不兴,生民专心于稼穡。诚如志书所云,“(寿阳)居民务本者众,故耕农之外别无生理”^②。万历十九年(1591),寿阳知县蓝尚质招募陕西织户教授寿阳民众纺织之法,此后寿阳民众在耕农之外开始积极从事纺织。^③逮至清康熙时,已有一半的居民开始转而从事耕织,并且“公私税用,咸赖其业”^④。可见,寿阳的纺织业在这一时期发展迅速,商品化程度有显著提高,已经成为寿阳居民重要的收入来源。由于纺织之风盛行,布因此成为寿阳重要的商品。据光绪《寿阳县志》卷十《风土·物产》记载:为区别于来自直隶、获鹿、栾城等地的东布,寿阳本土之布称为西布;寿阳的布除了农家自用外,“余布鬻于北路”。^⑤

得益于“西迤太原,东通井陘,为孔道所必经”^⑥的优越地理位置,寿阳县的居民在清中期开始大量外出经商,“贸易于燕南塞北者亦居其半”^⑦。寿阳胡氏正是这支塞北行商大军中的重要一员。

寿阳胡氏世居寿阳县平舒乡北部的西岢村,随着族人的不断繁衍,胡氏宗族后来分为两房:长房仍居西岢,二房迁入西岢村西南方向的南岭沟。本文所探讨的主要是迁入南岭沟的胡氏二房。胡氏以经营茶叶、药材贸易著称,与榆次常氏、祁县渠氏等大茶商相比,胡氏无论在资本规模还是商号数量上都无法与其同日而语,属于晋商中典型的中小商人。

茶叶成为重要的商品与北方少数民族的饮食习惯有关。蒙古等北方游牧民族的饮食素以肉、奶等燥热、油腻、不易消化之物为主,而茶叶中所富含的维生素、单宁酸、茶碱、芳香油等物质,既可以促进消化,又可以补充游牧民族所缺少的果蔬营养成分。因此,中原民族作为生活调剂品的茶叶,对北方少数民族而言则是不可或缺的生活必需品。以至于少数民族

① 光绪《寿阳县志》卷一《舆地志》,《中国方志丛书·华北地方·第435号》,台北:成文出版社,1976年,第52页。

② 康熙《寿阳县志》卷一《舆地志·风俗》,《清代孤本方志选第1辑第10册》,北京:线装书局,2001年,第45页。

③ 祁寓藻:《蓝公教织歌》,光绪《寿阳县志》卷十二《艺文下》,第932页。

④ 康熙《寿阳县志》卷一《舆地志·风俗》,第45页。

⑤ 光绪《寿阳县志》卷十《风土志·风俗》,第670页。

⑥ 光绪《寿阳县志》卷一《舆地志·形势》,第118页。

⑦ 光绪《寿阳县志》卷十《风土志·风俗》,第670页。

有“宁可三日无食，不可一日无茶”、“无茶则病”之说。

山西商人在明代已经开始从事茶叶贸易，但山西茶商作为一支重要力量而崛起则是在清代。明代的茶叶贸易是官府主导下的茶马互市，主要利用茶叶交换蒙古地区的马匹。茶马互市主要在与蒙古接壤的边境地区进行，政府允许商人运茶进入边境地区贸易，但需要将所运茶叶的40%上交政府，用于购买马匹，剩下60%的茶叶方由商人自由销售。由于茶马互市是明政府主导，且商人要将近一半的茶叶充公，因而极大地挫伤了商人的积极性；加之这一时期俄罗斯人尚无饮茶的习惯，茶叶贸易的对象仅限于蒙古等少数民族，所以茶叶交易量较为有限。

清代是茶叶贸易的繁盛期。早在清康熙十八年(1679)，中俄两国就制定了关于俄国从中国长期进口茶叶的协定。但17世纪和18世纪初的中俄贸易中，俄国从中国进口的商品主要是南京土布、大布、丝绸以及大黄等药材，茶叶并非中俄贸易的大宗商品，因为当时俄国国内并未形成饮茶的习惯。^①茶叶贸易的真正繁盛是在恰克图贸易时代。清雍正五年(1727)，中俄《恰克图条约》签订后，茶叶开始成为中俄贸易中最主要的商品。晋商适时地抓住这一机遇，利用西北广阔的消费市场，结合南方广大的资源产地，南下千里承包茶山、收购茶叶，经过繁琐的加工、包装，最后再经陆路、水路北上万里运抵蒙古、俄罗斯等地，开辟了举世闻名的万里茶路。山西茶商的纵横经营，为沟通全国市场、发展全国经济、促进中俄等国民族友谊发挥了不可磨灭的作用。寿阳胡氏的兴起，主要得益于中俄茶叶贸易的繁荣。

本文所利用的资料，主要包括在青阳县平舒乡南岭沟的胡氏祖坟中发现的清朝嘉庆、道光、同治、光绪四朝所立的十余通墓碑以及《寿阳西岢胡氏宗谱》残谱数页。因风雨侵蚀，有些胡氏碑刻已经字迹漫漶，难以辨识。胡氏宗谱最初由长房和二房各执一部，长房所执谱在抗日战争中被日军焚毁，二房收贮的族谱也是历经水火后仅剩序言一则以及世系数页。^②所幸依靠这些文字资料，辅以族中老人之口述资料，我们仍可管窥寿阳胡氏宗族之一二。

二

据同治七年胡存周所修《寿阳西岢胡氏宗谱》记载：胡氏祖籍山西省洪洞县，明代时徙居寿阳县。胡氏宗族原有老谱，但在流离之中遗失。胡氏迁入寿阳后，占籍西岢村南社，被编入北五都第六甲。^③胡氏始祖名讳不详，育有二子。长房自胡凤以后皆迁居南咀头，称沟上胡；二房自胡成以后迁居南岭沟，称沟里胡。^④胡氏所存碑刻对此也有记载，二者可互为印证。碑刻称：顺治六年(1650)，为避兵燹，胡永禄带领族人从西岢村南社徙居西河村。^⑤胡永

① 苏全有：《论清代中俄茶叶贸易》，《北京商学院学报》1997年第1期。

② 此处据胡家琳先生口述整理，访谈时间为2017年11月26日，胡家琳先生74岁。

③ 清代时，西张所下辖8村，西岢村为其一，距城35里。光绪《寿阳县志》卷1《舆地志》，第70页；《宗虞胡翁墓表》，嘉庆二十三年立，原碑存于寿阳县平舒乡南岭沟。

④ 《寿阳西岢胡氏宗谱》卷首《寿阳县西岢村胡氏宗谱序》，同治七年修，残本。

⑤ 《宗虞胡翁墓表》，嘉庆二十三年立，原碑存于寿阳县平舒乡南岭沟。

禄系胡成之子,正是胡存周在宗谱序言中所述“自成以下迁居南岭沟”^①的第一人。由此可见,南岭沟当时应属西河村境内,但距离西岢村较近。为便于下文理解,笔者仅依据胡氏宗谱及碑刻资料,将胡氏主要人物的谱系图整理如下。

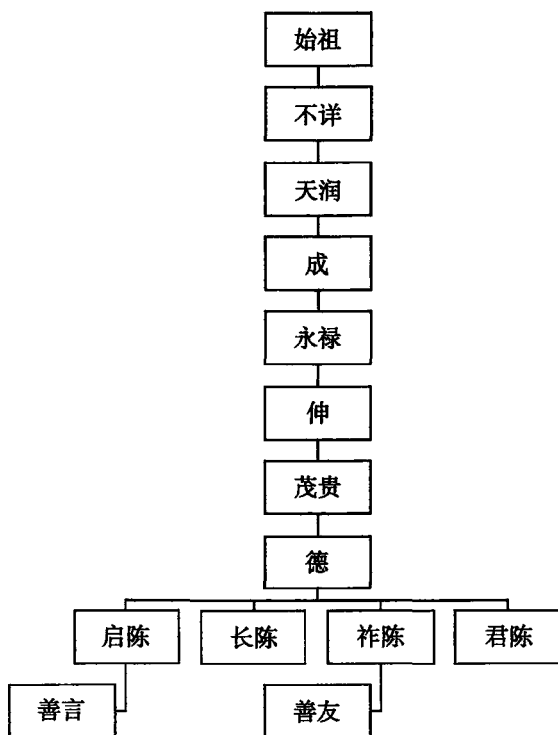


图1 寿阳西岢胡氏世系图(南岭沟支)^②

南岭沟在西岢村西南约3里处,地势低洼,崖高沟深,林木茂盛,位置隐蔽。从沟上放眼望去,根本无法看清沟下的情况,胡永禄迁入此处也正是出于将其作为避世佳处的考量。南岭沟内所存碑刻在日军扫荡寿阳县时之所以能够幸免于难,也多少有赖于南岭沟的特殊地理环境。1949年以后,居住在南岭沟的胡氏族人考虑沟里生活极其不便,纷纷外迁,最终全部搬离南岭沟。时至今日,南岭沟早已是无人居住的杂草丛生之地。

胡氏由洪洞县迁入寿阳县后,数世以务农为生。至明末时,胡氏始有族人开始外出经商,一直延续至晚清民国时期,可谓是晋商世家。胡氏在明代所经营的行业已无从考证,据胡氏族人口述,其先祖主要从事杂货生意,经营盐、粮、布、皮毛等商品的零售。^③一直到清代,胡氏仍旧是兼营多种商品的贸易,如茶叶、药材、粮食、盐、布、皮毛等,这从胡氏家族留

① 《寿阳西岢胡氏宗谱》卷首《寿阳县西岢村胡氏宗谱序》,同治七年修,残本。

② 按宗谱所载,天润以上一世及始祖名讳不详,谱中以天润为第一世。但严格意义来说,天润应为第三世。本文中胡氏诸人所属世次,未按宗谱所冠世次,仍以始祖为第一世的顺序接续开来。

③ 此处据胡家琳先生口述整理,访谈时间为2017年11月26日,74岁。

存的药方及各类票据可以得到印证。

其实,胡氏经营最多,获利最大的商品主要是茶叶。有据可靠的胡氏业茶的最早记录是在乾隆年间。清代,胡氏首位从事商业活动的是八世祖胡德。胡德,字润身,生于康熙五十六年(1717),卒于乾隆四十九年(1784)。胡德兄弟三人,长曰缙,次曰盛,季曰德。胡德“善持筹握管算”,胡氏宗族经商者皆出自胡德一脉,经过祖孙三代的孜孜经营,在其晚年时已是“家致素封”。^①胡德虽然是清代胡氏家族中经商的第一人,但其经营行业尚不得而知。据宗谱记载,胡氏最早经营茶叶贸易的是第九代的胡启陈和胡祚陈两兄弟,二人都是胡德之子。^②按胡君陈的墓碑记载,胡德生四子,长子曰启陈、次子曰长陈、三子曰祚陈,四子曰君陈。^③

胡启陈生于乾隆元年(1736),卒于嘉庆二十年(1815),二十四岁时便“效陶顿业”,“业茶北口”,直到五十一岁时才辞归故里,不复经商。^④胡启陈二十四岁开始经商,时值盛世繁华的乾隆二十四年(1759),他是有据可靠的胡氏经营茶叶贸易的第一人。如果据此推算,胡氏的茶叶贸易迄今已有二百余年的历史。但当时是否设有字号,因无资料为证,尚不得而知。

胡启陈经营茶叶贸易的时期,正值清朝综合国力最为强盛的乾隆中期。这一时期清朝国力蒸蒸日上,政局稳定,经济繁荣,商品经济发达,中俄茶叶贸易日臻兴旺。而胡启陈经商的张家口是清代前期我国北方最重要的商业城市和金融中心之一,也是清代中俄陆路贸易的重要口岸。^⑤作为晋商福地的张家口,清初的王登库、靳良玉、范永斗、王大宇、梁嘉宾、田生闾、翟堂、黄云发等“八家商人”皆发迹于此。许多山西茶商正是乾隆年间在张家口发家致富的,最广为人知的便是榆次车辆村常氏。到乾隆末年,仅在张家口大境门外从事对俄茶叶贸易的商号就有50余家,而这其中绝大多数都是晋商。胡启陈在张家口经营茶叶贸易近30年,获得了丰厚的回报,也奠定了家族经济的基础。51岁时,胡启陈辞归故里,从此绝迹商途,茶叶生意便交给后辈打理。居家后的胡启陈将主要精力放在处理家政和造福桑梓上,含饴弄孙与热心公益是其晚年生活的重要部分。胡启陈一直活到80岁高龄,由于他为人乐善好施、济人以艰,加上子孙为朝廷所做贡献,因而得以覃恩,清朝皇帝钦赐正八品修职郎的荣誉头衔并题赠“熙朝寿考”的牌匾光耀胡氏门楣。^⑥

胡氏第二位经营茶叶贸易的族人是胡启陈的三弟胡祚陈。按胡德的长子启陈生于乾隆元年(1736),四子君陈生于乾隆二十年(1755),可以推测其三子祚陈应该生于乾隆三年至十九年之间。据族谱记载,祚陈“业茶。端严朴实,贸易于归化城”^⑦。因为禀性端严,为人朴

① 《钦赐修职郎润身胡公墓表》,刘泽民主编:《三晋石刻大全·晋中市寿阳县卷》,太原:三晋出版社,2009年,第347页。

② 《寿阳西崞胡氏宗谱》卷首《寿阳县西崞村胡氏宗谱序》,同治七年修,残本。据胡存周所言,胡氏先人命名为一世单名,一世双名。被当作宗谱第一世的胡天润之上应该还有一世,但因为其信息无稽,故仍以胡天润为第一世。也就是说,宗谱中的第一世,实际上是第二世。本文中所有世代,仍以宗谱所载为准。

③ 《主享胡公墓碑记》,刘泽民主编:《三晋石刻大全·晋中市寿阳县卷》,第543页。

④ 《宗虞胡翁墓表》,嘉庆二十三年立,原碑存于寿阳县平舒乡南岭沟;《寿阳西崞胡氏宗谱》,同治七年修,残本。

⑤ 许檀:《清代前期北方商城张家口的崛起》,《北方论丛》1998年第5期。

⑥ 《宗虞胡翁墓表》,嘉庆二十三年立,原碑存于寿阳县平舒乡南岭沟;《寿阳西崞胡氏族谱》,同治七年修,残本。

⑦ 《寿阳西崞胡氏宗谱》,同治七年修,残本。

直,所以胡祚陈在归化城经商时经常被人非难。^①清代文人纪昀称,“山西人多商于外,十余岁辄从人学贸易。俟蓄积有资,始归纳妇。后仍出营利,率二三年一归省,其常例也。或命途蹇剥,或事故萦牵,一二十载不得归。”^②胡祚陈的经历与纪昀所述基本相符。他早年北上归化城经商,直到年老力衰时方才回归家乡,数十年如一日,真可谓“少小离家老大回”。

归化城是中原和漠西、漠北地区商贸的重要转运枢纽。乾隆年间,中俄重开恰克图边市,此后蒙古沿边贸易尽归归化城,归化城成为中俄与蒙古贸易的中心点。据许檀先生研究,经由归化城输出的商品以茶叶、布匹和杂货为大宗,输入则以牲畜、皮毛、粮食为主。^③可见,茶叶是归化城最重要的输出商品。作为茶叶之路上的重要中转站,南方各地的茶叶通过茶叶之路源源不断地汇聚至归化城,再从归化城分销蒙古和俄罗斯。归化城的发展在很大程度上得益于茶叶贸易的繁荣。当彼时,运往蒙古和俄罗斯的茶叶都是通过骆驼进行装载运输,归化城的骆驼最多时达到20万峰,可以想象当时的茶叶贸易量之大。

胡启陈与其弟胡祚陈两人分别在张家口和归化城经商,而没有同处一地经商,最主要的目的应该是为了更好地获取商业信息以求得利润最大化。胡祚陈走上茶叶贸易的道路,自然离不开其父兄的提携与培养。在胡祚陈刚开始经商的时候,应该是跟随长兄胡启陈在张家口学习茶叶贸易,待其可独当一面时,才只身前去归化城经营茶叶贸易,开辟胡氏的另一贸易基地。

到了胡氏的第十代,经商的主要是胡启陈的三子胡善言与胡祚陈的三子胡善友这对堂兄弟。族谱对于二人的记载都是“业茶。有闻声,为乡里重”^④,可见他们都是子承父业,继续从事茶叶贸易。

胡善友是胡氏宗族百年难遇的的经商奇才。他早年希望读书仕进,无奈家庭经济出现问题,只得“承父业,弃儒为商,贸易化城”^⑤。凭借卓越的商业才能,胡善友“方逾不惑之年,家累千金”^⑥,迅速振兴了家业。上文胡德的墓表中提到胡氏已经“家致素封”,正是在胡善友的锐意经营下得以实现的。胡德得以受到钦赐八品修职郎的荣誉,也是基于胡善友的缘故才得以覃恩。

墓志中称胡善言“秉公贸易,亦淳淳然有喻义之示”^⑦,但没有交代其经商地点。不过,既然胡善友是去归化城与其父共同经营茶叶贸易,那么胡善言也应该是在张家口帮助其父经营茶叶贸易。

胡氏在清乾隆中期开始经营茶叶贸易,成为万里茶路上浩浩荡荡的山西茶商中的一员。其经营的重镇是张家口和归化城,组织形态上主要是父子相随、兄弟相从,具有较浓厚的家族经营色彩。胡氏的经营规模和资产俱不详,但胡善友在不惑之年即已家累千金,后来

① 《从古胡公墓碑》,咸丰二年立,原碑存于寿阳县平舒乡南岭沟。

② (清)纪昀著;张景怀、刘云甲主编:《阅微草堂笔记》卷二三《滦阳续录五》,上海:上海古籍出版社,2005年,第398页。

③ 许檀:《清代山西归化城的商业》,《文史哲》2009年第4期。

④ 《寿阳西崞胡氏宗谱》,同治七年修,残本。

⑤ 《兰轩胡公墓表》,同治九年立,原碑存于寿阳县平舒乡南岭沟。

⑥ 《兰轩胡公墓表》,同治九年立,原碑存于寿阳县平舒乡南岭沟。

⑦ 《显考墓志》,年代不详,原碑存于寿阳县平舒乡南岭沟。

更是“家致素封”，尽管可能未入大贾之流，但中贾已绰绰有余。此外，从经营形式来看，胡氏已是在张家口和归化城有固定店铺的坐贾，并非资本较小的行商。

传统时期士农工商的四民观使得几乎所有的商人家族在经商有成之后，都会考虑家族的转型，读书仕进无疑是他们的首选。山西的许多家族都是由商人仕的，其中尤以灵石王氏、何氏的转型最为成功，得以成功跻身海内知名的科举世家。胡氏宗族在经商积累一定的财富后，也开始注重培养子弟从事科举事业，希望由商人仕。胡德早年曾读书习儒，晚年犹爱读书。因为担心子孙荒废学业，他“每延严师以诲之”^①，所以其子孙多受过一定的教育。如胡善言，“自幼乐诗书，钦圣教，慕有道”^②。再如胡祚陈的长子胡善宗，“幼业诗书，长则理家事”^③；三子胡善友也是“自幼诵读为业”，但因为家运不丰，后来只得“承父业，弃儒为商，贸易化城”^④。胡善友因为自己不得不弃儒服贾，所以对待子孙的教育显得尤为重视，令“幼孙男俱业儒”^⑤。遗憾的是，胡氏子弟尽管也有仕进之心，但未曾在科举事业上有所建树，家族的转型以失败而告终。不过，胡氏子弟都曾受过较好的儒学教育，这对其商业经营也有一定的促进作用。

经济地位的提升必然促进了社会身份地位的提升。胡氏族人中，胡德受到钦赐修职郎的封赏，胡启陈得到钦赐正八品修职郎的荣誉头衔以及“熙朝寿耆”的牌匾，胡祚陈是“皇清恩赐登仕郎”，胡善继是“皇清恩赐寿民”，胡善友则是“乡饮耆宾”。虽然这些荣誉称号都是虚衔而无实权，但许多都是皇帝封赏的，对提升胡氏的社会地位和影响力都有极其重要的作用。

身份的提升也带来了婚姻圈和社交圈的上行。从胡氏族人的墓碑资料来看，胡德的墓表是平舒祁氏十六世祁朝鸾撰、十七世祁用唐书，胡君陈的墓碑记是平舒祁氏十六世祁朝骏（祁寓藻之族兄）所撰。寿阳平舒祁氏自十四世至十八世，出了5位进士，13位举人（包括5位进士），获得其他各类功名者若干，是寿阳县赫赫有名的望族。^⑥祁氏最负盛名的人物莫过于担任过清代体仁阁大学士、军机大臣、三代帝师的祁寓藻。之所以祁氏诸人会为胡氏撰文，主要因为二姓有数世姻亲关系。如胡祚陈，“长女适平舒村祁锦文”^⑦；胡君陈之女，“适平舒祁元益”^⑧。据《祁氏世谱》记载，“祁元益，平舒祁氏十七世，娶胡氏”^⑨，可与胡君陈墓碑记中所载相印证。此外，仅《祁氏世谱》中祁氏男子娶胡氏女的就有十二世成美、十四世自合和自珍、十五世泽库、树拭、十六世朝升等人。^⑩祁胡联姻是典型的儒商结合，胡氏宗族娶祁氏女的也不在少数，如胡启陈之孙学孟、学义、曾孙祺祥的妻室中都有祁氏女。

① 《钦赐修职郎润身胡公墓表》，刘泽民主编：《三晋石刻大全·晋中市寿阳县卷》，第347页。

② 《显考墓志》，何年立不详，原碑存于寿阳县平舒乡南岭沟。

③ 《胡洞府翁墓表》，咸丰二年立，原碑存于寿阳县平舒乡南岭沟。

④ 《兰轩胡公墓表》，同治九年立，原碑存于寿阳县平舒乡南岭沟。

⑤ 《兰轩胡公墓表》，同治九年立，原碑存于寿阳县平舒乡南岭沟。

⑥ 邓庆平：《山西寿阳祁氏宗族考略》，《廊坊师范学院学报》2006年第1期。

⑦ 《从胡公墓碑》，咸丰二年立，原碑存于寿阳县平舒乡南岭沟。

⑧ 《主享胡公墓碑记》，刘泽民主编：《三晋石刻大全·晋中市寿阳县卷》，第543页。

⑨ 《祁寓藻集》第1册《谱传》，太原：三晋出版社，2011年，第111页。

⑩ 《祁寓藻集》第1册《谱传》，第55、98、105、115页。

胡氏在经商有成之后,并没有走上奢侈腐化,而是依旧勤俭持家,绝不铺张浪费。但在地方社会的公益事业和宗族建设中,却又能乐善好施、济人以艰,因而受到地方社会的一致推崇。如胡德勤以自治,俭以持家,“性慷慨,乐善好施。凡族中有贫难举火者,辄散资输粟以济之,卒不计其偿。……凡建庙修桥治涂诸善举,量力捐金,毫无吝色”^①。胡启陈,“仗义疏财,每济人艰,尤重本根,一切施舍事竭蹶”^②。

胡氏尽管在乾隆时期已经从事茶叶贸易,但似乎直到道光年间才形成自己的品牌。胡氏祖传一方“胡氏荣茶”匾额,系胡氏姻亲的平舒祁寓藻亲题,匾上所书时间为“道光戊申”,可以推断是祁寓藻在1848年为胡氏家族题写。既然此匾是1848年所题,那么胡氏茶叶字号的出现应该不晚于1848年,有可能是此前已有,经祁寓藻题字而名声大噪;也有可能是经祁寓藻题字之后,胡氏开始以此为品牌。总之,祁寓藻的题字极大提高了胡氏荣茶的知名度,也促进了胡氏茶叶生意的发展。

光绪十五年(1889),胡启陈的玄孙胡国藩仿祁寓藻所题“胡氏荣茶”匾额,在寿阳、归化城等地设庄经营茶叶贸易。第二次鸦片战争后,俄商便先后在中国获得了取消子口税、开设砖茶厂的种种特权。晋商的茶叶贸易遭遇越来越多的不利因素,形势已大不如前。胡国藩主持家族贸易时期,也正是胡氏茶叶贸易逐渐走向衰落的时期。胡国藩的早逝,加之胡国藩兄弟之间矛盾重重,以致胡氏迅速衰败。

胡国藩死后,他的三个子女一度衣食无源,生活十分拮据,幸得堂叔胡国恩多方接济才勉强生活。后来,胡国藩的长子胡芝俊迁入榆次,经人介绍后进入药行工作。胡芝俊在药行从伙计做起,一直做到大掌柜。后来,凭借着非凡的商业头脑,胡芝俊在榆次开设了数家药店,成为榆次药材行业的重要人物。榆次之外,他在老家寿阳也开设了药店。寿阳县宗艾镇最大的药店万春元据说正是胡氏所设,掌柜姓曹。^③《寿阳县志》第六卷《财贸志》对寿阳的主要行业进行了整理,其中较大的药店有万春元、公积成、天义春等八家。^④胡家至今保存的一剂药帖,其上有“寿阳南岭沟胡氏秘传舒筋散药,包治男女腰腿疼痛,善保妇人生产容易。此药在 寄存”等字样。可见胡氏会将舒筋散寄售于某些药店,因为担心有些药店未经授权而伪造自家灵药,还专门进行了防伪措施。

经营药材的收入,此后成为胡家的主要经济来源。胡氏依靠药材贸易得以实现家族的再度复兴。

1956年,新中国开始实行公私合营,对民族工商业进行社会主义改造。胡家的几处药店在改造中都被收归国有,胡氏再度衰败。^⑤

① 《钦赐修职郎润身胡公墓表》,刘泽民主编:《三晋石刻大全·晋中市寿阳县卷》,第347页。

② 《宗虞胡翁墓表》,嘉庆二十三年立,原碑存于寿阳县平舒乡南岭沟。

③ 访谈时间2017年11月26日,受访人胡志清,89岁。

④ 《寿阳县志》第六卷《财贸志》,1983年,第128页。

⑤ 此处据胡家琳先生口述整理,其祖父胡国恩与胡国藩系堂兄弟,其父胡芝芬对家族掌故了解颇多。访谈时间2017年11月26日,受访人胡家琳,74岁。

三

寿阳胡氏作为山西茶商的重要一员,是万里茶路的亲历者和见证人。胡氏在明代由洪洞县迁入寿阳县,由一个默默无闻的农业家庭逐渐成长为当地具有一定地位的商贸世家,并与寿阳文风昌盛的平舒祁氏结为数世姻亲。胡氏在经商有成之后,开始注重家族子弟的儒学教育并积极回报桑梓,获得了来自国家和地方的诸多名誉,扩大了宗族在地方社会的影响力。

寿阳胡氏在明代开始投身商界,清代是其商贸活动大发展的时期。胡氏经营的业务主要包括茶叶、药材、粮食、布匹、皮毛等,其中茶叶和药材是其经营的大宗商品。清乾隆二十四年,胡氏开始涉足茶叶贸易,在张家口和归化城设店经营,一直延续至光绪年间。光绪年间,由于晋商茶叶贸易面临的种种不利因素,加之执掌家族贸易的胡国藩早逝,胡氏的茶叶贸易迅速衰败。光绪年间至中华人民共和国成立前,胡氏的经营中心转向药材贸易,在榆次和寿阳等地设立药铺。中华人民共和国成立后,胡氏的药铺经过社会主义改造,最终被收归国有。

寿阳胡氏二百余年的商海浮沉,为我们呈现的不仅是一个家族的兴衰更迭,更是一个国家盛衰变迁的缩影。宗族作为国家的基层组织单位,其发展历程并不是孤立的,国家层面每一次的“冲击”都会在宗族中产生相应的“反应”。胡氏以茶为主营商品,以及由茶至药的适时转换成就其商业的成功,其成功离不开对时势的把握、运用以及路径依赖的摆脱。

作者简介:徐俊嵩,山西财经大学晋商研究院讲师;郝晓丽,山西财经大学财政与公共经济学院教师。

Pingxiang Coal Mine Industrial Contract and Mine Equity Transaction during the Late Qing Dynasty and The Republic of China

Zeng Wei

(Center for Chinese Social History Studies, Shanxi University)

Abstract:Thousands of Pingxiang Coal Mine industrial contracts are collected in Pingxiang and Hubei Provincial archives, with archive types named tu, ji, kuang and fen. Through an initial analysis of these contracts, the author tries to showcase different types of renting in Pingxiang coal mine, from separately renting mount and well to equity incorporation. During the process of coal mine equity transaction, social customs played a negative role in making equity ownership clear and equity income complete. As a result, when it came to maintain equity rights, local gentries' powers had to be relied on, which made companies' development constrained by local social rights.

Key words: Pingxiang Coal Mine; Contract; Equity Rights; Types of Transaction

Textual Research of Memorial Inscription of Zhang Zhongyi Tomb in Tang Dynasty

Liu Xin

(College of History and Culture, Shandong Normal University)

Abstract:The epitaph of Zhang Zhongyi of the Tang Dynasty discovered in Sanmenxia, Henan is greatly helpful to historiographic study. The epitaph recorded the life and official rank of Zhang Zhongyi, especially about Tang Dezong period, which offers the important historical material to us.

Key Words: Tang Dezong Period; Epitaph; Zhang Zhongyi

Glimpse of Small and Medium-sized Jin Merchant Family on the Tea Road ——According to Hu Family in Shouyang

Xu Junsong, Hao Xiaoli

(Jin Merchant Research Institute; School of Public and Economics,
Shanxi University of Finance and Economics)

Abstract:Based on the inscriptions and genealogical data of the Hu family in xike village, Shouyang county of Shanxi Province, supplemented by oral information, the paper tried to analyze the Hu family. The study found that the Hu started their business in the late Ming Dynasty and reached their peak in the middle of Qing Dynasty. Its products were mainly tea, medicines, and

food, salt, cloth goods' retail. Hu's main business was divided into two phases, namely, tea trade from Qianlong and Guangxu years in Qing Dynasty, medicines trade from Guangxu to the pre-public.

Key words: Shouyang; Hu Family; Business; Tea; Medicines